



Arts &
Métiers
ALUMNI

CLENAM

Club Entrepreneurs Arts et Métiers

Opportunités

BULLETIN N°356
JUIN 2024



Prochaine Réunion
CLENAM / C.R.A
Lundi 14 octobre 2024

INGENIEURS ARTS & METIERS



ANNONCES CLENAM JUIN 2024

Contact : 01 40 69 27 36 - clenam@arts-et-metiers.asso.fr

CESSION 95996 - N° parution : 1

BRETAGNE

ENTREPRISE FRANÇAISE DE CONCEPTION ET FABRICATION DE LUMINAIRES

Points forts : Entreprise française de fabrication de luminaires depuis 30 ans, positionnement dans le luxe, fort potentiel de développement à l'export, collaboration avec les designers.

Données financières : CA 3200k€ - EBE : 366k€

Effectif : 14 salariés

Périmètre de cession : 100% des titres

CESSION 96002 - N° parution : 1

NOUVELLE AQUITAINE

TRAVAUX DE MAÇONNERIE GÉNÉRALE ET GROS OEUVRE DE BÂTIMENT

Activités : Entreprise spécialisée dans la maçonnerie, le gros-œuvre et la rénovation. Elle réalise des travaux de construction, des logements, des bâtiments industriels, des pavillons individuels et de multiples rénovations de différente envergure.

Points forts : Notoriété, savoir-faire reconnu, personnel qualifié.

Clientèle : 70% Privée et 30% publique

Données financières : CA : 8 M€

Effectif : 25 salariés

Immobilier en location : Terrain de 9000 m² et deux bâtiments pour une surface totale d'environ 1500 m².

Zone de chalandise : 70 km autour du siège social.

Périmètre de la cession : 100% des titres

Motivation de la cession : Départ à la retraite

CESSION 96003 - N° parution : 1

ÎLE-DE-FRANCE

FOURNITURE ET POSE DE MENUISERIES EXTÉRIEURES ET DE SYSTÈMES DE FERMETURE

Activités : L'entreprise est spécialisée en fourniture et pose de systèmes de fermeture et de menuiseries extérieures alu, bois, mixte bois/alu et PVC (fenêtres, portes, volets, vérandas, pergolas, portes de garage, portails, automatismes, stores...).

Points forts : 35 ans d'expérience et leader sur sa zone géographique. Partenariats solides avec fabricants de premier plan.

Données financières : CA 2023 : 7 M€ EBE retraité : 1,2 M€

Effectif : 20 collaborateurs

Périmètre de la cession : 100 % des titres

Profil repreneur : Accompagnement possible

CESSION 96004 - N° parution : 1

ÎLE-DE-FRANCE ET INTERNATIONAL

CONCEPTION ET FABRICATION DE MATÉRIELS DE CHASSE SOUS-MARINE ET DE FREE-DIVING

Activités : L'entreprise est spécialisée en conception et fabrication de matériels de chasse sous-marine et de free-diving (combinaisons et accessoires néoprène, palmes, masques, tubas, arbalètes...).

Points forts : 10 ans d'expérience et forte notoriété. Vente par internet, distribution dans 54 pays. Large catalogue et référence en termes de qualités.

Clientèle : Particuliers et professionnels

Données financières : CA : 1,7 M€

Effectif : 5 collaborateurs

Périmètre de cession : 100% des titres

CESSION 96005 - N° parution : 1

PACA

NÉGOCE DE MATÉRIELS ET MOBILIERS DE CUISINE PROFESSIONNELLE**Activités :** Vente en showroom d'équipement destiné aux métiers du CHR**Points forts :** Activité à forte marge, positionnement original sur le marché. Personnel fidèle et investi.**Clientèle :** Clientèle B to B composée de restaurants, hôtels et tous métiers de bouche (poissonnerie, boucherie, traiteurs, pâtisserie...).**Données financières :** CA : 4 431 k€ - EBE : 652k€ - Dettes financières : 699 k€ - Capitaux propres : 1 942 k€**Effectif :** 11 Salariés**Périmètre de la cession :** 100% des titres**Immobilier :** Pas de terrain à la cession**Motivation de la cession :** Autre projet de vie**Profil repreneur :** Personne physique avec une appétence du domaine ou personne morale en recherche de croissance externe avec possibilité d'accompagnement ou fonds d'investissement.

CESSION 96007 - N° parution : 1

GRAND EST

PRÉFABRICATION DE PRODUITS EN BÉTON**Activité :** Préfabrication de produits sur mesure en béton.**Clientèle :** Clientèle diversifiée et récurrente d'entreprises. Interventions en Île de France et dans grand nombre de régions.**Points forts :** Ancienneté, savoir-faire reconnu, parc matériel et équipement complet, carnet de commandes assuré.**Données financières :** CA : 5M€ - EBE : 1,5M€**Effectif :** 17 salariés**Immobilier :** 3 500 m² d'ateliers et bureaux sur 6 ha de terrain.**Profil repreneur :** Société en recherche de croissance externe ou repreneur issu du BTP avec réelle capacité financière ou appui d'un fonds d'investissement.

CESSION 96008 - N° parution : 1

ÎLE DE FRANCE

TRAVAUX DE CHARPENTE TRADITIONNELLE, OSSATURE BOIS ET LAMELLÉ-COLLÉ

Activités : L'entreprise est spécialisée en travaux de charpente traditionnelle, ossature bois et lamellé-collé.

Points forts : 60 ans d'expérience. Elle intervient en neuf et en rénovation sur tous types de bâtiments dans l'ensemble de l'Île-de-France, dont Paris intramuros.

Clientèle : Sa clientèle est composée d'entreprises générales, de collectivités locales et de particuliers accompagnés d'architectes

Données financières : CA 2023 : 3,6 M€ EBE : 20%

Effectif : 16 collaborateurs

Immobilier : L'entreprise dispose d'un bureau d'études interne, d'un atelier de charpente équipé d'une machine à commandes numérique, d'un atelier menuiserie équipé de machines traditionnelles, et d'un atelier ossature bois équipé d'une table d'assemblage et d'un pont roulant.

Périmètre de la cession : 100% des titres.

Motivation de la cession : Départ à la retraite du dirigeant

CESSION 96009 - N° parution : 1

ÎLE DE FRANCE - OUEST

CONCEPTION ET FABRICATION DE SOUS-ENSEMBLES TUBULAIRES COMPLEXES POUR LE TRANSFERT DE FLUIDES

Activités : Conception et gestion de tous problèmes d'étanchéité en environnement sévère. Expertise technique. Produits propres.

Points forts : 50 ans d'expérience, croissance annuelle de 8 %, satisfaction clients

Carnet de commandes à long terme (50 % acquis pour 2027)

Clientèle diversifiée : automobile & poids lourds, ferroviaire, agriculture, aéronautique, défense

Données financières : CA : 20 M€ 50 % à l'export, EBITDA > 10 %

Effectif : 110 collaborateurs

Outil industriel : performant et différenciant

Périmètre de la cession : 100 % des titres

CESSION 95995 - N° parution : 2

PACA (SUD)

VENTE ET RÉPARATION DE SYSTÈMES MÉCANIQUES POUR LES YACHTS

Activité : Vente, diagnostic et réparation de systèmes mécaniques pour les yachts. Services de diagnostic et réparation de haute technicité ; catalogue de + 10 000 pièces

Points forts : Certification assurance qualité et normes internationales

- Couverture multi-régionale en France
- Partenariats de distribution privilégiés avec des fabricants internationaux
- Personnel expérimenté pour les interventions techniques en atelier ou sur les yachts

Clientèle : Clientèle récurrente et diversifiée d'entreprises nautiques, chantiers navals, ports, yachts individuels

Données financières : CA 3500k€ - EBE : 300k€

Effectif : 20 personnes

Motivation de la cession : Changement d'activité

Périmètre de cession : 100% des titres

Profil repreneur : Entreprise en croissance externe, repreneur individuel.

CESSION 95998 - N° parution : 2

PACA

LOCATION COURTE DURÉE DE VÉHICULES TOURISME ET UTILITAIRES

Activité : Location courte durée de véhicules de tourisme (55%) et utilitaires (45%) + Négoce. 9 agences en Région PACA, 2 centres de mécanique et carrosserie, parc de 480 véhicules.

Points forts : Autonomie des équipes. Pratique le yield management, Taux d'utilisation moyen 51 %. 35 ans d'existence.

Clientèle : Une clientèle de particuliers et professionnels locaux et récurrents pour 65% touristique en saison.

Données financières : CA : 4 777k€ - EBE : 1 041k€

Effectif : 23 salariés

Périmètre de cession : 100% des titres

Motivation de la cession : Autre projet de vie

Profil repreneur : Personne physique avec une appétence du domaine ou personne morale en recherche de croissance externe avec possibilité d'accompagnement ou fonds d'investissement.



ANNONCES CLENAM JUIN 2024

Contact : 01 40 69 27 36 - clenam@arts-et-metiers.asso.fr

CESSION 96000 - N° parution : 2

PACA

FABRICATION DE PIÈCES EN COMPOSITE À L'UNITÉ OU PETITE SÉRIE

Activités : Étude, conception et fabrication de pièces et sous-ensembles en matériaux composites (usinage avec des logiciels de CAO/FAO, chaudronnerie plastique, moulage composite).

Points forts : La société est certifiée ISO 9001. Personnel qualifié et expérimenté. Faible turnover. Maîtrise de la mise en œuvre des techniques de production des matériaux composites.

Clientèle : Une clientèle diversifiée dans des secteurs du médical (15%), de l'offshore (48%), de l'industrie (18%), du sport (18%) et autres. 50% du CA est récurrent.

Données financières : CA : 1 573k€ / EBE : 142k€

Effectif : 11 salariés

Immobiliers : Terrain inclus dans la cession

Motivation de la cession : Autre projet de vie

Périmètre de cession : 100% des titres

Profil repreneur : Personne physique avec une appétence du domaine ou personne morale en recherche de croissance externe avec possibilité d'accompagnement ou fond d'investissement.

CESSION 96001 - N° parution : 2

NOUVELLE AQUITAINE

NÉGOCE ET SAV DE MATÉRIEL DE JARDINAGE ET DE MOTOCULTURE.

SERVICE DE LOCATION DE MATÉRIEL DE CHANTIER, MANUTENTION, TERRASSEMENT.

Points forts : Notoriété, professionnalisme, produits de marque leader, SAV et appartenance à un groupe d'achat. Zone de chalandise sur 3 départements.

Clientèle : Professionnels, collectivités, particuliers

Données financières : CA HT : 3M€

Effectif : 14 salariés

Périmètre de cession : 100% des titres

Motivation de la cession : Départ à la retraite

CESSION 95983 - N° parution : 3

OUEST

VENTE DE MOTEURS ÉLECTRIQUES ET RÉDUCTEURS MÉCANIQUES

Activités : Depuis plus de 30 ans, l'entreprise est spécialisée dans la vente de moteurs électriques et réducteurs mécaniques.

Points forts : Savoir-faire et expertise riche de plusieurs années dans le domaine de la motorisation industrielle, l'entreprise est dotée d'une équipe compétente, réactive et autonome. Matériel et équipement de qualité, large choix de gammes, stocks sur 1500m² permettant de proposer des solutions disponibles immédiatement.

Clientèle : 50% incorporateurs et 50% revendeurs

Données financières en 2022 : CA : 2700 k€

Effectif : 7 salariés

Motivation de la cession : Départ en retraite

Périmètre de cession : 100% des titres

Profil repreneur : Personne physique connaissant ce secteur d'activité et/ ou en recherche de synergie, personne morale en recherche de croissance externe.

CESSION 95990 - N° parution : 3

CHAMPAGNE ARDENNES

CHAUDRONNERIE TÔLERIE FINE À HAUTE VALEUR AJOUTÉE

Précisions : Pièces mécano-soudées complexes de moyenne ou petite série à haute valeur ajoutée, chaudronnerie. **Points forts :** ancienneté, fidélisation des clients, optimisation de la conception des pièces. Organisation de l'entreprise réalisée pour être le moins possible dépendante du chef d'entreprise.

Clientèle : Agro-alimentaire (viticulture, ferroviaire), imprimerie, plasturgie,...

Données financières 2022 : CA 2022 : 2 500k€ / RN : 480k€ / Capitaux propres : 1 200k€

CA 2023 : 2 500k€ / RN : 380k€ / Capitaux propres : 1 500k€

Effectif : 20 collaborateurs

Motivation de la cession : Départ en retraite du dirigeant. Accompagnement par le chef d'entreprise proposé

De l'importance de « l'homme clé » dans une reprise. (extrait RF Conseil n°348)

Il est des hommes ou des femmes dont l'entreprise ne saurait se passer sans voir son activité mise en péril. Ce risque est suffisamment grand que toute reprise doit être précédemment auditée sur ce thème :

Savoir-faire spécifique, expertise, relations client ou fournisseur particulières, ... C'est d'autant plus Vrai dans une TPE ou PME, car dans celles-ci, c'est bien souvent le dirigeant qui est ainsi identifié.

Ce concept peut s'étendre également aux associés. Il s'agit alors de garanties associés.

L'assurance personne clé est un contrat de prévoyance qui vise à protéger l'entreprise. et plus précisément à préserver sa pérennité. Elle en est ainsi à la fois le souscripteur et le bénéficiaire, tandis que l'homme clé est l'assuré. Souscrire une telle garantie suppose nu moins deux intervenants : l'entreprise et la personne-clé. Pour mémoire, ce type de produit prévoit des garanties en cas de décès, d'arrêt de travail ou d'invalidité permanente à la suite d'une maladie ou d'un accident.

Facultative, la garantie personne clé peut être toutefois exigée lorsqu'une banque conditionne l'octroi d'un prêt entreprise à la souscription sur la tête du dirigeant.

Des fonds d'investissement peuvent demander la souscription d'une telle garantie à leur bénéfice, Cela se produit le plus souvent lorsque ces fonds choisissent d'investir dans des start-ups En pratique, la question se pose généralement lorsqu'une TPE souhaite franchir une étape dans le développement de son business et a besoin de financement.

Hormis ces cas, les dirigeants de TPE/PME ne voient pas forcément l'intérêt pour eux de souscrire une telle garantie. Et de constater qu'ils sont plus facilement enclins à assurer la protection de leur famille par le biais de contrats de prévoyance classiques de décès ou d'invalidité que celle de leur entreprise.

L'objet principal du dispositif consiste dans le versement d'un capital à l'entreprise afin qu'elle puisse faire face à l'absence temporaire ou définitive de la personne clé sans que la pérennité de l'entreprise soit menacée. Le capital peut être indemnitaire ou forfaitaire. Dans le premier cas, l'indemnité est fixée en fonction du préjudice financier subi en prenant en compte la part de marge brute subie du fait de la disparition de la personne clé.

C'est à l'entreprise qu'il revient de procéder à l'évaluation du capital à garantir, sur la base d'éléments financiers (chiffre d'affaires, résultat, valeur ajoutée de la personne clé...

Un courtier en assurances peut être d'une aide précieuse dans la mise en place d'un contrat homme clé.

Attention, cette assurance couvrira les risques liés à la santé des personnes-clé, mais il arrive, et plus souvent qu'on ne croit, que l'homme-clé ne suive pas le repreneur dans son projet. Il y aura donc lieu, au cours des audits, de s'assurer de l'adhésion de ce collaborateur au projet de reprise.



Arts &
Métiers
ALUMNI

CLENAM



Prochaines réunions CLENAM



Lundi 14 octobre 2024
Lundi 2 décembre 2024

INGENIEURS ARTS & METIERS