## UNIVERSITÉ DE TECHNOLOGIE DE COMPIÈGNE

Formation continue



septembre

2022

août 2023 Calendrier des formations courtes





	Jours	Tarifs nets de taxes €	Dates programmées	
SUPPLY CHAIN				
Executive Certificate - supply chain management (session 1)	9	4 100	2/11 - 5/12 - 23-24-30-31/01 - 15 au 17/02	
Executive Certificate - supply chain management (session 2)	9	4 100	2-3/02 - 9 - 10 - 30-31/03 - 5 au 7/04	
Les fondamentaux de la supply chain	0,5	390	2/11 ; 2/02	
Piloter la supply chain par la demande	1	650	5/12 ; 3/02	
Conception de la supply chain	2	1 300	23-24/01 ; 9-10/03	
Coopérer avec les fournisseurs	2	1 300	30-31/01 ; 30-31/03	
Maîtriser sa production et ses stocks	3	1 950	15 au 17/02 ; 5 au 7/04	
EAN MANAGEMENT ET	PLANS D'EX	PERIENCES		
Découvrir et mettre en application les fondamentaux du lean management	3	1 950	2 au 4/11 ; 30-31/01 au 1/02 ; 9 au 11/05	
Doper la performance industrielle avec le lean	6	3 800	7 au 9 - 14 au 16/11 ; 6 au 8 - 13 au 15/03	
Découvrir et mettre en application les fondamentaux du Lean Six Sigma	3	1 950	11 au 13/01 ; 11 au 13/04 ; 7 au 9/06	
Comprendre et déployer le lean en Recherche & Développement	2	1 300	5-6/12 ; 13-14/03 ; 8-9/06	
Introduction aux plans d'expériences	2	1 300	2-3/11 ; 9-10/02 ; 22-23/05	
Optimiser la conception avec les plans d'expériences numériques	2	1 300	24-25/11 ; 15-16/05	
Concevoir robuste avec les plans d'expériences	1	650	5/12 ; 22/05	
Optimiser les performances d'un produit et les processus de production avec les plans d'expériences	3	1 950	23 au 25/11 ; 8 au 10/02 ; 2 au 4/05	
GESTION DE PROJET				
Gérer un projet	3	1 950	7 au 9/09 : 16 au 18/01 ; 22 au 24/05	
Chef de projet : maîtriser sa communication	2	1 300	3-4/10 ; 2-3/02 ; 29-30/06	
Comprendre et appliquer les méthodes agiles	5	3 250	7 au 10 - 14/11 ; 13 au 17/03 ; 3 au 7/07	



	Jours	Tarifs nets de taxes €	Dates programmées
GESTION DE PROJET (SUITE)			
Risk Manager : gérer efficacement les risques projets	1	650	2/12 ; 3/04 ; 26/06
Comprendre le management par la valeur	2	1 200	24-25/10 ; 23-24/01 ;13-14/04 ; 29-30/06
(INFORMATIQUE, SÉCURIT	É DES SI, PR	OGRAMMAT	TION
INFORMATIQUE, SÉCURITÉ DES SI			
Développer sa veille technologique et sa veille de marché dans le secteur informatique	1	650	4/11 ; 10/02 ; 19/06
Réussir ses contrats d'infogérance et de tierce maintenance applicative	1	650	25/11 ; 6/02 ; 9/05
Les fondamentaux du métier d'architecte fonctionnel et technique	2	1 200	8-9/09 ; 15-16/12 ; 9-10/03 ; 26-27/06
Urbanisation du système d'information	2	1 200	3-4/10 ; 2-3/02 ; 2-3/05
Piloter la performance : IT Balanced Scoredcard	2	1 200	22-23/09 ; 9-10/01 ; 22-23/05
Introduction aux notions de cybersécurité	1	650	7/10 ; 16/01 ; 3/04 ; 7/07
Executive certificate en cybersécurité - architectures résilientes et défense des systèmes d'information	8	4 500	Nous consulter
Executive certificate en cybersécurité - risques et protection des systèmes d'information	12	5 900	Nous consulter
Risques : comprendre et analyser les risques des systèmes informatiques	4	2 400	Nous consulter
Cryptographie : comprendre et utiliser les moyens cryptographiques pour sécuriser un SI	4	2 400	Nous consulter
Protection : prévenir et protéger les systèmes informatiques	4	2 400	Nous consulter
Architectures résilientes : concevoir une infrastructure informatique résiliente	4	2 400	Nous consulter
Défense : défendre un système informatique	4	2 400	Nous consulter
Déployer une démarche de management de la sécurité de l'information	3	1 950	7 au 9/11 ; 23 au 25/01
Améliorer son efficacité avec le Saas en maîtrisant les risques	1	650	16/09 ; 12/12 ; 27/03 ; 9/06
Réussir une transition vers le Cloud	1	650	19/09 ; 9/12 ; 20/03 ; 12/06
Choisir, déployer et maintenir un progiciel de gestion intégrée (PGI / ERP)	1	650	14/11 ; 30/01 ; 2/06



	Jours	Tarifs nets de taxes €	Dates programmées
INFORMATIQUE, SECURITE DES SI, PROGRAM	MATION (SUITE)		
PROGRAMMATION			
Initiation à l'algorithmie et au langage de programmation Python	2	1 200	2-3/01 ; 13-14/04 ; 27-28/07
Programmation objet en Java sous Éclipse	5	2 500	17 au 21/10 ; 6 au 10/03 ; 12 au 16/06
Mise en œuvre de la qualité dans le développement logiciel	3	1 800	5 au 7/12 ; 19 au 21/04 ; 3 au 5/07
🎋 TRANSITION NUMÉRIQUE	- CERTIFICA	ATION	DIGITT
La boîte à outils du cadre numérique Session 1	6	3000	17-18-24-25/11 ; 5-6/12
La boîte à outils du cadre numérique Session 2	6	3000	6-7/04 ; 15-16-22-23/05
Culture digitale	1	600	17/11 ; 6/04
Gérer l'information	1	600	18/11 ; 7/04
Gérer des données, des tâches, des contacts - créer des contenus graphiques, vidéos, animation	1	600	24/11 ; 15/05
Organiser, gérer des projets et travailler en mode collaboratif	1	600	25/11 ; 16/05
Personal branding et visibilité en ligne	1	600	5/12 ; 22/05
Sécuriser ses données et ses systèmes d'information	1	600	6/12 ; 23/05
Maîtriser les réseaux sociaux pour construire une stratégie performante et développer l'activité de son entreprise	3	1 500	7 au 9/12 ; 12 au 14/06
E-réputation : maîtriser les risques et développer les opportunités pour son entreprise	2	1000	Nous consulter
Passage de la certification DiGiTT	0,5	300	Nous consulter
SANTÉ & TECHNOLOGIE			
Introduction au biobanking	2	1 200	3-4/11 ; 30-31/01 ; 25-26/05 ; 27-28/07
Introduction à l'imagerie médicale	2,5	1 500	Nous consulter
Introduction aux techniques d'analyse de biologie médicale	2	1 200	Nous consulter
Optimisation des flux au bloc opératoire et aux urgences	2,5	1 500	Nous consulter
Organisation d'un service biomédical hospitalier	2	1 200	Nous consulter
Les objets connectés dans le Wellness/ Healthness	1	600	5/09 ; 5/12 ; 6/03 ; 26/06
Habilitation électrique initiale pour personnel non électricien BO/HO/HOV : exécutant			Nous consulter



	Jours	Tarifs nets de taxes €	Dates programmées
INDUSTRIE			
L'ergonomie dans une unité de production	3	1 650	5 au 7/12 ; 19 au 21/04 ; 3 au 5/07
Évaluer et gérer la sécurité par les facteurs humains et organisationnels (FHO)	2	1 200	8-9/09 ; 15-16/12 ; 9-10/03 ; 26-27/06
Introduction à la mécatronique	1	600	6/01 ; 19/05 ; 28/07
Comprendre le management par la valeur	2	1 200	3-4/11 ; 30-31/01 ; 22-23/05
Marketing pour les non-marketeurs	3	1 400	14 au 16/09 ; 7 au 9/12 ; 5 au 7/04 ; 21-23/06
Maîtriser le marketing industriel	2	1 000	19-20/09 ; 12-13/12 ; 13-14/04 ; 22 -23/06
Réussir vos négociations commerciales	2	1 000	27-28/10 ; 5-6/12 ; 23-24/03 ; 5-6/06
Bases théoriques et méthodologiques du value-pricing en B2B	2	1 000	20-21/10 ; 23-24/01 ; 20-21/04 ; 3-4/07
Habilitation électrique initiale pour personnel non électricien BO/HO/HOV : exécutant			Nous consulter
** INNOVATION			
Générer des concepts et des solutions innovantes - Session 1	10	6 375	14 au 16/09 ; 11 au 14/10 ; 4 au 6/01
Générer des concepts et des solutions innovantes - Session 2	10	6 375	20 au 22/03 ; 24 au 27/04 ; 10 au 12/05
Animer et conduire un processus créatif	3	1 950	14 au 16/09 ; 20 au 22/03
Réussir le lancement d'un produit-service innovant	4	2 600	11 au 14/10 ; 24 au 27/04
Innover par le design thinking	3	1 950	4 au 6/01 ; 10 au 12/05
MARKETING INDUSTRIEL	, NÉGOCIATI	ON, VENTE	
Marketing pour les non-marketeurs	3	1 400	14 au 16/09 ; 7 au 9/12 ; 5 au 7/04 ; 21-23/06
Maîtriser le marketing industriel	2	1 000	19-20/09 ; 12-13/12 ; 13-14/04 ; 22- 23/06
Réussir vos négociations commerciales	2	1 000	27-28/10 ; 5-6/12 ; 23-24/03 ; 5-6/06



	Jours	Tarifs nets de taxes €	Dates programmées
∰ MANAGEMENT ET LEADERSHIP			
Réussir sa prise de fonction et bien vivre son nouveau rôle de manager/dirigeant	3	1 650	7 au 9/11 ; 25 au 27/01 ; 15 au 17/05 ; 19 au 21/07
Le Leader Appréciatif : développer son leadership en valorisant les succès et les réussites collectives	3	1 650	14 au 16/11 ; 6 au 8/02 ; 24 au 26/05 ; 26 au 28/07
Comprendre les leviers de la motivation et de l'engagement au niveau individuel et au sein des équipes	3	1 650	21 au 23/11 ; 16 au 18/02 ; 5 au 7/06
Développer son leadership – Devenir un leader inspirant	3	1 650	5 au 7/12 ; 8 au 10/03 ; 12 au 14/06
Comprendre et favoriser l'intelligence émotionnelle dans l'entreprise	3	1 650	14 au 16/12 ; 15 au 17/03 ; 19 au 21/06
Diagnostiquer, bâtir et mettre en œuvre une stratégie d'entreprise	3	2 100	15 au 17/02 ; 5 au 7/04 ; 7 au 9/06
Réaliser et vendre son business plan	5	2 900	17 au 21/10 ; 6 au 10/03 ; 12 au 16/06
DÉVELOPPEMENT PERSO	NNEL & EFF	ICACITÉ PRO	)FESSIONNELLE
S'auto-coacher pour appréhender sereinement l'incertitude et le changement	3	1 650	24 au 26/10 ; 9 au 11/01 ; 12 au 14/04 ; 5 au 7/07
Se mettre en route vers une nouvelle « version » professionnelle de soi : devenir intra-preneur de son parcours	3	1 650	17 au 19/10 ; 2 au 4/01 ; 5 au 7/04 ; 19 au 21/07
Réussir ses présentations orales	3	1 650	5 au 7/10 ; 11 au 13/01 ; 19 au 21/04 ; 24 au 26/07
Mieux s'exprimer à l'oral par l'approche théâtrale	3	1 650	12 au 14/10 ; 16 au 18/01 ; 24 au 26/04
Mener un dialogue constructif	2	1 200	17-18/10 ; 23-24/01 ; 9-10/05 ; 24-25/07
Réussir dans un environnement multiculturel	1	600	3/10 ; 6/01 ; 22/05 ; 28/07

## UNIVERSITÉ DE TECHNOLOGIE DE COMPIÈGNE

Formation continue



L'UTC vous propose de participer à l'un de ses 2 programmes de solidarité:

- Compétences numériques
- Un diplôme pour l'emploi

En confiant des salariés en formation continue à l'UTC\*, nous mettons en réserve une partie des recettes que nous réalisons grâce à vous. Cette réserve permet de financer des formations certifiantes de cadres en transition professionnelle, inscrits à Pôle Emploi et admis dans le dispositif d'accompagnement Rebond Cadres de l'UTC.

### Des avantages exclusifs\*:

- « Participe à l'action de solidarité » :
  Compétences numériques
  Un diplôme pour l'emploi

- **Rebond Cadres**
- → Intervenir au salon « Rebond Cadres »













\* Voir conditions sur la plaquette Horizon Emploi Cadres via www.utc.fr





# www.utc.fr

## Université de technologie de Compiègne

Service de la formation continue CS 60319 60203 Compiègne cedex - France +33 3 44 23 49 19 fc@utc.fr



